

OFERTA

Szkoła Fundraisingu SCWO – edukacja na rzecz skutecznego fundraisingu w warszawskich organizacjach pozarządowych

Edycja 2018

Dlaczego warto wziąć udział w Szkole Fundraisingu SCWO?

W ramach Szkoły Fundraisingu oferujemy wsparcie rozwojowe tym organizacjom, które chcą zróżnicować źródła finansowania swoich działań, uniezależnić się od grantów, nawiązać relacje z darczyńcami indywidualnymi, przedsiębiorstwami.

Wiele organizacji doświadczyło już tego, że granty są mało stabilnym źródłem finansowania działań, bardzo często niewystarczającym, by organizacja mogła działać z rozmachem, ograniczającym – „nie ma dofinansowania na to, co rzeczywiście chcemy robić, nie mieścimy się w żadnych konkursach” – oraz niekiedy trudnym proceduralnie (np. warunki pozyskiwania funduszy europejskich). Tym samym ekonomizacja, samodzielność finansowa sektora pozarządowego staje się ważnym wyzwaniem.

By realizować działania oraz rozwijać je, konieczne jest sięgnięcie po środki z innych źródeł – od osób indywidualnych czy przedsiębiorstw, budując z nimi relacje. By było to skuteczne i etyczne, potrzebne jest zaplanowane, systematyczne działanie, z użyciem odpowiednich narzędzi. Ta Szkoła ma do tego przygotować i wesprzeć we wdrażaniu rozwiązań.

Co da Twojej organizacji udział w Szkole Fundraisingu SCWO?

Dzięki udziałowi w Szkole Fundraisingu:

- dowiesz się, czym jest nowoczesny, skuteczny i etyczny fundraising,
- poznasz techniki fundraisingowe, wybierzesz adekwatne dla swoich organizacji i otrzymasz szansę wdrożenia jej z pomocą specjalistów,
- zaplanujesz działania marketingowe wspierające fundraising, zaplanujesz kampanię fundraisingową,
- przygotujesz, pod okiem trenerów i konsultantów, plan rozwoju/wdrażania fundraisingu dla swojej organizacji,
- będziesz mógł/mogła wybrać i zakupić dla swojej organizacji usługę rozwojową dotyczącą fundraisingu o wartości do 1500 zł.

WAŻNE

Zapoznaj się z opisem całego procesu edukacji i działań rozwojowych oraz z wszystkimi dokumentami (komplet dokumentów znajdziesz na stronie warszawa.ngo.pl/scwo-roczne-cykle)

Projekt współfinansuje m.st. Warszawa



warszawa.ngo.pl

Sposób organizacji zajęć

Zajęcia prowadzone **aktywnymi metodami** uczenia przez doświadczenie, przez doświadczonych praktyków fundraisingu – osoby, które na co dzień wdrażają fundraising w organizacjach lub specjalizują się w jakichś aspektach wdrażania fundraisingu:

- **Mirella Panek-Owsiańska** – od ponad 20 lat pracuje na styku sektora akademickiego, biznesu, organizacji pozarządowych, polityki i administracji. Występuje publicznie, szkoli, moderuje, doradza, komentuje dla mediów, pisze o CSR, zarządzaniu różnorodnością, przywództwie kobiet, komunikacji, fundraisingu i organizacjach pozarządowych. Jako trenerka i konsultantka pomaga firmom, które chcą być bardziej odpowiedzialne, organizacjom pozarządowym, które chcą być lepiej zarządzane. Prowadziła szkolenia dla kandydatek do parlamentów w Polsce, na Białorusi i na Kubie. Doradza prezesom i prezeskom korporacji. Prowadzi zajęcia dla studentów i studentek na różnych uczelniach. Łączy ze sobą ludzi i inicjatywy, które mają potencjał zmieniania świata. Absolwentka i v-ce prezeska Rady Szkoły Liderów.
- **Robert Kawalko** – absolwent UJ oraz stypendysta Uniwersytetu Fryburskiego w Szwajcarii. Kierował działami marketingu kolejno w dwóch firmach z branży IT, a od 2001 był fundraiserem w organizacjach pozarządowych. Prowadzi także firmę doradczą specjalizującą się w PR, fundraisingu, szkoleniach i doradztwie organizacjom. Zainicjował powstanie Polskiego Stowarzyszenia Fundraisingu, którego był prezesem zarządu w latach 2006-2012, a następnie wiceprezesem. W latach 2007-2013 pełnił funkcję wiceprezesa Europejskiego Stowarzyszenia Fundraisingu, gdzie odpowiadał za rozwój nowych organizacji fundraiserów w Europie. Współtworzył wiele kampanii dobroczynnych i doradzał przy ich wdrażaniu. Wykładał na konferencjach m.in. w Czechach, na Słowacji, na Ukrainie, w Holandii, Japonii, Gruzji i na Węgrzech. Od 2011 roku jest wykładowcą Uniwersytetu Papieskiego Jana Pawła II w Krakowie. Doradza działom FR w kilku organizacjach pozarządowych. Jest autorem licznych publikacji na temat fundraisingu i zarządzania organizacjami. Od sierpnia 2015 r. kieruje założoną przez siebie Fundacją Polski Instytut Filantropii, która prowadzi ogólnopolskie kampanie filantropijne (m. in. "Kilometry Dobra", "Dobry Testament").
- **Michał Rzyśko** – od 2014 r. jako fundraiser i koordynator projektów związany z Maltańską Służbą Medyczną. Zajmuje się współpracą z firmami, buduje grupę darczyńców i pisze granty na rzecz dzieł maltańskich w Polsce. Wcześniej pracował w Centrum Myśli Jana Pawła II, gdzie kierował zespołem odpowiedzialnym za komunikację i pozyskiwanie funduszy. W latach 2003-2010 związany z Fundacją Świętego Mikołaja, gdzie koordynował ogólnopolskie kampanie społeczne, pozyskiwał pieniądze i współpracował z mediami. Jest certyfikowanym trenerem Polskiego Związku Fundraisingu oraz współtwórcą polskiej deklaracji etycznej fundraiserów. Prowadzi szkolenia i konsultacje z zakresu marketingu społecznego, zarządzania projektami, budowania relacji z biznesem i współpracy z darczyńcami prywatnymi.
- **Grzegorz Wiaderek** – prawnik. Członek zarządu i współzałożyciel Instytutu Prawa i Społeczeństwa. Stały współpracownik Fundacji Akademia Organizacji Obywatelskich. W latach 1999-2011 koordynator Programu Prawnego Fundacji Batorego. Wcześniej przez 4 lata był pracownikiem Bankowego Funduszu Gwarancyjnego. Autor publikacji z zakresu prawa cywilnego, bankowego, prawa dotyczącego organizacji pozarządowych oraz problematyki dotacji z UE. Ekspert w zakresie oceny wniosków o dofinansowanie składanych w ramach różnych programów grantowych. Posiada bogate doświadczenia badawcze, ewaluacyjne oraz szkoleniowe.

Projekt współfinansuje m.st. Warszawa



warszawa.ngo.pl

Warunki ukończenia Szkoły Fundraisingu i skorzystania ze wsparcia

Warunkiem ukończenia Szkoły oraz otrzymania wsparcia w postaci **konsultacji specjalistycznych** (indywidualnych, dedykowanych każdej organizacji) i **vouchera** na zakup usługi wspierającej wdrażanie fundraisingu jest:

- uczestnictwo w zajęciach (dopuszczalna nieobecność to jedno zajęcie),
- udział w obowiązkowych 2 godzinach konsultacji diagnozujących potencjał fundraisingowy organizacji (po 1 sesji do końca kwietnia 2018),
- przygotowanie planu wdrażania/rozwoju fundraisingu (oferujemy wsparcie kadry Szkoły w tym zakresie),
- ustalenie z liderką ds. edukacji planu wykorzystania godzin specjalistycznych i vouchera do 9 lipca 2018 oraz wykorzystanie tego wsparcia do końca listopada 2018.

Szkolenia odbędą się w **siedzibie Stowarzyszenia BORIS** ul. Warecka 4/6 w godzinach 9:00-16:00, doradztwo – w siedzibie organizacji lub w siedzibie Stowarzyszenia BORIS.

Podczas szkoleń Stowarzyszenie BORIS zapewnia zdrowy poczęstunek (nie zapewniamy obiadu).

Finansowanie

Udział w Szkole Fundraisingu jest **bezpłatny**, dofinansowany przez m.st. Warszawa w ramach Stołecznego Centrum Współpracy Organizacji Pozarządowych.

Kto może wziąć udział w Szkole Fundraisingu SCWO?

Ze wsparcia w 2018 roku może skorzystać 8 organizacji pozarządowych działających **ponad 2 lata na rzecz Warszawy i osób w niej mieszkających**.

Z każdej organizacji zapraszamy **2 osoby**. Zależy nam, aby te same osoby uczestniczyły we wszystkich zaplanowanych zjazdach. Dzięki temu w każdej organizacji będą 2 osoby, które mają wiedzę i umiejętności fundraisingowe, zwiększa to szanse na wdrożenie przez organizację. W uzasadnionych przypadkach proponujemy zastępstwo (w uzgodnieniu ze specjalistką ds. edukacji). Ważne, by w Szkole wzięły udział **osoby decyzyjne** – przynajmniej jedna z nich powinna pełnić funkcję kierowniczą i/lub być członkiem/członkinią zarządu organizacji.

UWAGA

Do udziału w Szkole Fundraisingu organizacja powinna zgłosić takie osoby, które mają wiedzę na temat organizacji i możliwość podejmowania decyzji związanych z wdrażaniem rozwiązań fundraisingowych!

Projekt współfinansuje m.st. Warszawa



warszawa.ngo.pl

Jak wziąć udział w Szkole Fundraisingu SCWO?

Aby wziąć udział w Szkole Fundraisingu SCWO 2018, należy zgłosić się poprzez **formularz zgłoszeniowy** (do pobrania na: warszawa.ngo.pl/scwo-roczne-cykle), a przede wszystkim, być zmotywowanym/zmotywowaną do systemowej pracy nad wdrożeniem/rozwojem fundraisingu w swojej organizacji. Formularz zgłoszeniowy należy wysłać do dnia **17 lutego 2018** na adres e-mail: martah@boris.org.pl.

Organizacje, które zostaną wybrane w procesie rekrutacji zostaną zaproszone na spotkanie otwierające i podpiszą porozumienie o współpracy w ramach Szkoły Fundraisingu (do wglądu na stronie warszawa.ngo.pl/scwo-roczne-cykle).

Harmonogram rekrutacji

Najważniejsze daty procesu rekrutacji:

Przysłanie e-mailem formularza zgłoszeniowego przez organizację	do 17 lutego 2018
Decyzja Komisji dotycząca organizacji uczestniczących i wysłane zawiadomienia	do 20 lutego 2018
Spotkanie edukacyjne otwierające	26 lutego 2018

Gdzie zdobyć więcej informacji o Szkole Fundraisingu SCWO?

Wejdź na stronę warszawa.ngo.pl/scwo-roczne-cykle.

Na pytania odpowiada: Marta Henzler, specjalistka ds. edukacji Stowarzyszenia BORIS: martah@boris.org.pl.

Zapraszamy do wspólnej edukacji!

Szkoła Fundraisingu jest prowadzona przez Stowarzyszenie BORIS w ramach [Stołecznego Centrum Wspierania Organizacji Pozarządowych](#), współfinansowanego ze środków m.st. Warszawy. Szkoła Przedsiębiorczości jest skierowana do organizacji pozarządowych działających na rzecz Warszawy i osób w niej mieszkających.

Pełna oferta i aktualności SCWO: warszawa.ngo.pl/scwo.

Projekt współfinansuje m.st. Warszawa



warszawa.ngo.pl